

EXERCICES

4^e

Argumentation : convaincre et persuader

Nom : _____

Classe : _____

Au contrôle, une réponse juste sans calcul ne rapporte presque rien : chaque problème se rédige en quatre temps — **justifier**, **poser** l'égalité, **mener le calcul** jusqu'au bout, **conclure** par une phrase avec l'unité. La place réservée est dimensionnée pour ces quatre temps.

1 Fait, opinion ou jugement de valeur ?

● ○ ○

- a. « Ce roman compte 320 pages. »
- b. « Ce roman est le plus beau de l'année. »
- c. « Ce roman devrait être étudié au collège. »

2 Nommer la stratégie argumentative

● ● ○

- a. « Comme l'écrivait déjà Montaigne, l'enfance mérite mieux que nos impatiences. »
- b. « Interdire ce livre reviendrait à brûler la bibliothèque pour éteindre une bougie. »
- c. « On objectera que c'est trop cher. Mais l'inaction coûtera trois fois plus. »

3 Repérer la figure et son effet

● ● ○

- a. « Ils avaient froid, ils avaient faim, ils avaient peur. »
- b. « Un murmure, puis une rumeur, puis un grondement. »
- c. « Quelle magnifique idée d'avoir tout cassé. »

4 Débusquer le présupposé

● ● ●

- a. « Quand cesserez-vous de mentir ? »
- b. « Même les plus paresseux ont rendu leur devoir. »
- c. « Il a enfin compris. »

5 Convaincre ou persuader ?



- a. « Les émissions ont augmenté de 4 % en dix ans, selon trois études indépendantes. »
- b. « Regardez cet enfant. Il n'a rien demandé. Et pourtant c'est lui qui paiera. »
- c. Lequel des deux te semble le plus efficace, et à quelle condition ?

6 Rédiger un paragraphe argumentatif



- a. Rédige un paragraphe défendant l'idée que « lire des romans aide à comprendre les autres ». Emploie un argument, un exemple précis, et un connecteur logique.

7 Reconnaître la forme du texte



- a. « Monsieur le Maire, je vous écris parce que six cents personnes attendent votre réponse. »
- b. « Notre journal l'affirme depuis dix ans : ce silence n'est plus tenable. »
- c. « Je demande l'acquittement, et je vais vous dire pourquoi. »

Corrigé détaillé sur progressschool.fr — chapitre « Argumentation : convaincre et persuader ».